



## Warrantage (inventory credit system) (Нигер)

Crédit de stockage (warrantage) (French)

### ТОДОРХОЙЛОЛТ

**Ensure agricultural producers have access to credit to cover their immediate post-harvest needs**

**Aims / objectives:** The objectives of a warrantage approach are: to ensure agricultural producers have access to credit to cover their immediate post-harvest needs; to enable agricultural producers to profit from rising produce prices during lean periods; to provide access to inputs through a structured system of bulk purchasing.

**Methods:** Storage facilities are built using local materials to reduce investment costs. The storage conditions must adhere to quality standards for post-harvest produce. The agricultural credit means farmers can meet their own needs without having to sell their produce at a loss. During lean periods, produce prices increase (the price of rice grows by up to 200%, for example) and farmers can take advantage of these higher prices.

**Stages of implementation:** The support structure (IICEM) contacts the bank (National Agricultural Development Bank – BNDA) to discuss ways in which loans can be granted and repaid. Farmers are grouped into producer organisations (POs) which are tasked with building hygienic and secure storage facilities. The POs use local building materials to minimise the investment costs (mud-brick storehouses). PO members store all or part of their output in the storehouses, which is labelled with their own names. The POs are trained in how to bulk purchase inputs, so that reasonable prices can be negotiated with suppliers. **Operation:** In November/December, just after the harvest, the POs club together to store their different kinds of produce in a hygienic and secure storage facility. PO farmers store all or part of their harvest in the storehouse, which is then labelled with their name. The banker checks the quantity and quality of the stock. The average value of the harvests is calculated according to average market prices. The storage facility is locked up using two padlocked chains – the PO has the key to one and the bank has the key to the other. The bank then awards a loan corresponding to the price of the harvest held in storage. The producer organisation distributes the funds according to the quantity of produce stored by each member. Using the loan, producers can meet their primary needs or undertake an income-generating activity such as livestock rearing, market gardening, processing or trading. In April, the POs can forecast their available funds and negotiate good prices for inputs with suppliers. Due to greater demand, more favourable prices can be negotiated for the produce in storage. The produce is sold during the period when produce prices are high. Straight after selling the stock, the producers repay the loan plus 10% interest.

**Role of stakeholders:** The following institutions and groups are involved: farming organisations, banks and IICEM.

### БАЙРШИЛ

**Байршил:** Niger, Нигер

**Сонгосон байршлуудын газарзүйн холболт**

- тодорхойгүй

**Эхлэх огноо:** 1990

**Төгсөх жил:** тодорхойгүй

**Арга барилын төрөл**

- ☐ уламжлалт / уугуул
- ☐ Сүүлийн үеийн орон нутгийн санаачлага / шинэчлэл
- ☒ төсөл / хөтөлбөр дээр үндэслэсэн

### АРГА БАРИЛЫН ЗОРИЛГО БА ЭЭРЭГ НӨЛӨӨ

Арга барилын үндсэн зорилго, зорилт

The Approach focused mainly on SLM with other activities

The objectives of a warrantage approach are: to ensure agricultural producers have access to credit to cover their immediate post-harvest needs; to enable agricultural producers to profit from rising produce prices during lean periods; to provide access to inputs through a structured system of bulk purchasing.

The SLM Approach addressed the following problems: lacking access to credit, lack of storage facilities

Тухайн Арга барилын хүрээнд нэвтрүүлсэн Технологийг хэрэгжүүлэхэд дэмжлэг болох нөхцлүүд

Тухайн Арга барилын хүрээнд нэвтрүүлсэн Технологийг хэрэгжүүлэхэд хүндрэл учруулах нөхцлүүд

- **Санхүүгийн нөөц, үйлчилгээний хүртээмж / боломж:** lacking access to credit Treatment through the SLM Approach: agricultural producers have access to credit to cover their immediate post-harvest needs; The produce is sold during the period when produce prices are high.
- **Бусад:** lack of storage facilities Treatment through the SLM Approach: Storage facilities are built using local materials to reduce investment costs

## ТАЛУУДЫН ОРОЛЦОО БА ҮҮРЭГ

Арга барилд оролцогч талууд болон тэдгээрийн үүрэг

Ямар оролцогч талууд / хэрэгжүүлэгч байгууллагууд арга барилд оролцож байсан бэ?	Оролцогч талуудыг тодорхойлно уу	Оролцогч талуудын үүргийг тайлбарлана уу
Орон нутгийн газар ашиглагч / орон нутгийн иргэд		
ГТМ-ийн мэргэжилтэн/ хөдөө аж ахуйн зөвлөх		
Хувийн хэвшил		
Олон улсын байгууллага		
Banks		

Арга барилын янз бүрийн үе шатанд орон нутгийн газар ашиглагчид / бүлгүүдийг татан оролцуулах

	үгүй идэвхгүй Гадаад дэмжлэг интерактив өөрийн хүчийг нэгтгэсэн			
санаачлага/идэвхжүүлэлт	<input checked="" type="checkbox"/>			
Төлөвлөгөө	<input checked="" type="checkbox"/>			
Хэрэгжилт			<input checked="" type="checkbox"/>	
Мониторинг/ үнэлгээ	<input checked="" type="checkbox"/>			
Research	<input checked="" type="checkbox"/>			

Арга барил хэрэгжүүлэх бүдүүвч

ГТМ-ийн технологи сонгох шийдвэр гаргах явц

Шийдвэр гаргасан этгээд

- ☐ Газар ашиглагч дангаараа (өөрийн санаачлага)
- ☐ ГТМ-ийн мэргэжилтнүүдийн дэмжлэгтэйгээр, голчлон газар ашиглагчид
- ☐ оролцооны зарчмын хэсэг болох бүх холбогдох талууд
- ☒ голдуу ГТМ-ийн мэргэжилтнүүд, газар ашиглагчидтай зөвлөлдсөний үндсэн дээр
- ☐ ГТМ-ийн мэргэжилтэн дангаараа
- ☐ улс төрчид / удирдагчид

Шийдвэр гаргах үндэслэл нь

- ☐ ГТМ-ийн мэдлэгийг баримтжуулалтын үнэлгээ (нотолгоонд суурилсан шийдвэр гаргах)
- ☐ Судалгааны үр дүн, ололтууд
- ☐ Хувь хүний туршлага ба санал бодол (баримтжуулаагүй)

## ТЕХНИКИЙН ТУСЛАЛЦАА, ЧАДАВХИ БИЙ БОЛГОХ БОЛОН МЭДЛЭГИЙН МЕНЕЖМЕНТ

Дараах үйл ажиллагаа эсвэл үйлчилгээ нь арга барилын нэг хэсэг болсон

- ☒ Чадавхи бэхжүүлэх/сургалт
- ☒ Зөвлөх үйлчилгээ
- ☒ Институцийг бэхжүүлэх (байгууллагын хөгжил)
- ☒ Мониторинг ба үнэлгээ
- ☒ Судалгаа

Чадавхи бэхжүүлэх / сургалт

Дараах сонирхогч талуудад сургалт хийсэн

- ☒ Газар ашиглагчид
- ☐ хээрийн ажилтан / зөвлөх

Сургалтын хэлбэр

- ☐ Ажил дээр
- ☐ фермерээс -фермер
- ☐ үзүүлэнгийн талбай
- ☒ Олон нийтийн уулзалт
- ☒ курс дамжаа

Хамарсан сэдэв

Farmers are grouped into producer organisations (POs) which are tasked with building hygienic and secure storage facilities. The POs are trained in how to bulk purchase inputs, so that reasonable prices can be negotiated with suppliers.

## Зөвлөх үйлчилгээ

### Зөвлөх үйлчилгээ үзүүлсэн

- ☐ Газар ашиглагчийн талбай дээр
- ☐ Тогтмол төвд

Advisory service is quite adequate to ensure the continuation of land conservation activities

## Институцийг бэхжүүлэх

### Институци бэхжисэн / бий болсон

- ☐ Үгүй
- ☐ Тийм, бага
- ☒ Тийм, дунд зэрэг
- ☐ Тийм, маш их

### дараах түвшинд

- ☒ Орон нутгийн
- ☐ Бүс нутгийн
- ☐ Үндэсний

Байгууллага, үүрэг, хариуцлага, гишүүд зэргийг тодорхойлно уу.

### Дэмжлэгийн төрөл

- ☒ Санхүүгийн
- ☒ чадавхи бэхжүүлэх / сургалт
- ☐ Тоног төхөөрөмж

### Дэлгэрэнгүй мэдээлэл

## Мониторинг ба үнэлгээ

technical aspects were ad hoc monitored by project staff through observations economic / production aspects were regular monitored by project staff through measurements management of Approach aspects were regular monitored by project staff through observations There were no changes in the Approach as a result of monitoring and evaluation There were no changes in the Technology as a result of monitoring and evaluation

## Судалгаа

Судалгаа нь дараах сэдвийг хамарсан

- ☐ Социологи
- ☒ Эдийн засаг/ зах зээл
- ☐ Экологи
- ☐ Технологи

## САНХҮҮЖИЛТ БОЛОН ХӨНДЛӨНГИЙН МАТЕРИАЛЛАГ ДЭМЖЛЭГ

### ГТМ-ийн бүрэлдэхүүн хэсгийн жилийн төсөв ам.доллараар

- ☐ < 2,000
- ☒ 2,000-10,000
- ☐ 10,000-100,000
- ☐ 100,000-1,000,000
- ☐ > 1,000,000

Approach costs were met by the following donors: international: 100.0%

Precise annual budget: тодорхойгүй

### Газар ашиглагч нарт дараах урамшуулал, үйлчилгээг үзүүлсэн

- ☐ Газар ашиглагчдад санхүүгийн / материаллаг дэмжлэг үзүүлсэн
- ☐ Тодорхой хөрөнгө оруулалтанд нөхөн олговор олгох
- ☒ Кредит
- ☐ Бусад урамшуулал, хэрэгсэл

## Зээл

Нөхцөл байдал: Interest rate charged: 10.0%; repayment conditions: Straight after selling the stock, the producers repay the loan plus 10% interest..

Зээлийн үйлчилгээ үзүүлэгчид: тодорхойгүй

Зээлийн үйлчилгээ хүлээн авагч: тодорхойгүй

## НӨЛӨӨЛЛИЙН ДҮН ШИНЖИЛГЭЭ БА ДҮГНЭЛТ

### Арга барилын үр нөлөө

Арга барил нь ГТМ-ийн технологийг хэрэгжүүлж, хадгалахад газар ашиглагчдад тусласан уу?

- Үгүй
- Тийм, бага зэрэг
- Тийм, зарим
- Тийм, их

Арга барил нь эмзэг бүлгийнхнийг нийгэм, эдийн засгийн хувьд чадавхижуулсан уу?

- ☐
- ☒
- ☐

Did other land users / projects adopt the Approach?

- ☐
- ☒
- ☐

Applied in the Niger since the 1990s

### Газар ашиглагчид ГТМ хэрэгжүүлэх болсон үндсэн шалтгаан

- ☒ үйлдвэрлэл нэмэгдсэн
- ☒ Ашиг нэмэгдсэн (боломж), зардал-үр ашгийн харьцаа сайжирсан
- ☐ Газрын доройтол буурсан
- ☐ Гамшигийн эрсдэл буурсан
- ☐ Ажлын ачаалал бууруулсан
- ☒ төлбөр / татаас
- ☐ дүрэм журам (торгууль) / сахиулах
- ☐ нэр хүнд, нийгмийн дарамт / нийгмийн холбоо
- ☐ Сүлжээ/ бүлэг төсөл/ хөдөлгөөнд гишүүнээр элсүүлэх
- ☐ Байгаль орчны ухамсар

### Арга барилын хүрээнд хэрэгжүүлсэн үйл ажиллагааны тогтвортой байдал

Газар ашиглагчид арга барилаар дамжуулан хэрэгжүүлсэн арга хэмжээг тогтвортой үргэлжлүүлж чадах уу (гадны дэмжлэггүйгээр)?

- ☐ Үгүй
- ☐ Тийм
- ☒ Тодорхойгүй

- зан заншил, ёс суртахуун
- ГТМ-ийн мэдлэг, туршлага дээшилсэн
- гоо зүйн сайжруулалт
- зөрчилдөөнийг бууруулах
- ✓ well-being and livelihoods improvement

## ДҮГНЭЛТ, СУРГАМЖ

**Давуу тал:** газар ашиглагчийн бодлоор

**Давуу тал:** эмхэтгэгч эсвэл бусад мэдээлэл өгсөн хүмүүсийн бодлоор

- Farmers can: provide their own loan guarantee; benefit from produce price rises; acquire inputs without affecting meagre household budgets; enhance the value of input use; bulk purchase inputs in a way that is solvent and predictable. (How to sustain/enhance this strength: Monitoring stocks held in remote villages is expensive. For this reason, there are moves to place stock in the care of a local specialist outfit.)
- access to inputs through a structured system of bulk purchasing
- Using the loan, producers can meet their primary needs or undertake an income-generating activity such as livestock rearing, market gardening, processing or trading.

**Сул тал/ дутагдал / эрсдэл:** газар ашиглагчийн бодлоордаван туулах боломжууд

**Сул тал/ дутагдал / эрсдэл:** эмхэтгэгч эсвэл бусад мэдээлэл өгсөн хүмүүсийн бодлоордаван туулах боломжууд

## СУУРЬ МЭДЭЭЛЭЛҮҮД

**Эмхэтгэгч**  
Dieter Nill

**Хянан тохиолдуулагчид**

**Хянагч**  
Fabian Ottiger

**Баримтжуулсан огноо:** 17 12-р сар 2014

**Сүүлийн шинэчлэл:** 06 7-р сар 2017

**Мэдээлэл өгсөн хүн**

Dieter Nill (dieter.nill@giz.de) - ГТМ мэргэжилтэн

Mamadou Coulibaly - ГТМ мэргэжилтэн

Ousmane Traore (traorous2002@yahoo.fr) - ГТМ мэргэжилтэн

**WOCAT мэдээллийн сан дахь бүрэн тодорхойлолт**

[https://qcat.wocat.net/mn/wocat/approaches/view/approaches\\_2518/](https://qcat.wocat.net/mn/wocat/approaches/view/approaches_2518/)

**Холбогдох ГТМ мэдээлэл**  
тодорхойгүй

**Баримтжуулалтыг зохион байгуулсан**

**Байгууллага**

- Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH (GIZ) - Герман
- Integrated Initiative for Economic Growth in Mali (IICEM) - Мали

**Төсөл**

- тодорхойгүй

**Гол сурвалж баримт сэлт**

- Manual of Good Practices in Small Scale Irrigation in the Sahel. Experiences from Mali. Published by GIZ in 2014. FAO (n.d.): Le warrantage: une technique intéressante de crédit. [Warrantage – an attractive approach to credit], GCP/ NER/041/BEL The promotion of agricultural input use by Producer Organisations, Naimey, Niger: <http://star-www.giz.de/starweb/giz/pub/servlet.starweb>
- FAO (n.d.): Le warrantage: une technique intéressante de crédit. [Warrantage – an attractive approach to credit], GCP/ NER/041/BEL:
- The promotion of agricultural input use by Producer Organisations, Naimey, Niger:

This work is licensed under [Creative Commons Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/)

