

Despatching purchased produce (HELVETAS Swiss Intercooperation)

## Bulk sales approach for farmer apex organisations (FaAO) (มาลี)

Approche de commercialisation groupée par des organisations paysannes faitières (OPF))

#### ด⊡าอธิบาย

# Improve the income of family farms by setting up an organized trade mechanism that factors in market price fluctuations.

The objective of the practice is to improve the income of family farms by setting up an organized trade mechanism that factors in market price fluctuations. Structuring trade in this way puts producers in a stronger position in their value chains.

The FaAOs' approach to trade is based, on the one hand, on purchase agreements for preservable produce (cereals, sesame, etc.) between the FaAO and its producers and, on the other, on sales contracts with one or several market operators/suppliers. The practice enables producers to sell their produce after the harvest at an attractive price, depending on market fluctuations. For the operator, it means a large quantity can be purchased over time, without the need for mobilising major pre-financing resources. As the intermediary, the FaAO benefits from a profit margin and charges levied on transactions.

Stages of implementation: 1) Estimating the areas of family farms that are members of the FaAO: Together with its producers, the FaAO calculates sown areas (of rice, for example) fairly speculatively, providing the first estimates of future outputs. 2) Estimating outputs: Prior to harvesting, the initial estimates made in stage 1 are further refined through crop inspections. 3) Evaluating the quantities for home consumption and for sale: After the harvest, FaAO producers assess what part of their output will be retained for home consumption and what will be sold. 4) Contracting between the family farms and FaAO: The FaAO enters into a contract with the producers for the part to be sold. 5) Contracting between the economic operator and FaAO: Research into economic operators; At a consultation day involving producers, FaAO and operators, a contract is negotiated between FaAO and the operators, who will factor in price increases up to the lean period. Operation: Introducing this approach requires a robust FaAO or family farm, a market analysis and good quality produce. The portion of the output for sale is transferred to the FaAO storage facility. The operator draws down this produce over an extended period. The price for each consignment varies according to the market rate prevailing at the time the produce is drawn down.

Producers provide, process and pack the produce, and enter into a contract with FaAO. The apex organisation researches economic operators, negotiates the sales contract on behalf of the economic operators, stores the produce, monitors sales and manages rebates. Operators draw down produce in line with the terms of the sales contract, and make payments accordingly. Support partners deliver training, provide advisory support and foster contacts.

## สถานที่⊡

**สถานที่:** Ségou, Sikasso, Mali, มาลี

ดำแหน่งทางภูมิศาสตร์ของสถานที่ที่ถูกเลือ

• n.a.

#### **วันที่ริเริ่ม:** 2008

#### **ปีที่สิ้นสุด:** n.a.

#### ประเภทของแนวทาง

- 🗌 บบด้ 🗤 🖊 ดิมบบพ 🗆 น 🗆 มิอง
  - □ ป□นนวัตกรรมท □องถิ □น/ลนิวัศกิลรม □ หม □
- 🖊 🗆 ซ 🗆 ครงงานหร อ ผนงาน 🛛 ป 🗠 นฐาน



Hulling fonio in San (HELVETAS Swiss Intercooperation)

## ี่ นวทางการด⊡า⊟ นินการ⊟ ละบรรยากาศการพัฒนาที⊟⊟ อ⊟ออ⊟านวย

#### เป้าหมายหรือวัตถุประสงค์หลักของแนวทาง

The objective of the practice is to improve the income of family farms by setting up an organized trade mechanism that factors in market price fluctuations. Structuring trade in this way puts producers in a stronger position in their value chains. The SLM Approach addressed the following problems: low income of family farms, market price fluctuations

## เงื่อนไขที่เอื้ออำนวยต่อการนำเอาเทคโนโลยีภายใต้แนวทางนี้ไปปฏิบัติใช้

## เงื่อนไขที่เป็นอุปสรรคต่อการนำเอาเทคโนโลยีภายใต้แนวทางนี้ไปปฏิบัติใช้

 การมีไว้ให้หรือการเข้าถึงแหล่งการเงินและบริการ: low income of family farms Treatment through the SLM Approach: setting up an organized trade mechanism that factors in market price fluctuations; purchase agreements for preservable produce (cereals, sesame, etc.) between the FaAO and its producers and sales contracts with one or several market operators/suppliers.

### การมีส⊡วนร⊡วม⊡ ละบทบาทของผ⊡⊡มีส⊡วน⊡ ด⊡⊡ สีย

ผู้มีส่วนได้เสียที่เกี่ยวข้องในแนวทางนี้และบทบาท		
ฐาน วัน เกิดเสียหรือองค์กรที่นำไปปฏิบัติใช้มีส่วนเกี่ยวข้อง กับแนวทางนี้อย่างไร	ระบุผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย	อธิบายบทบาทของผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย
ผ□□□ ช⊡ที⊡ดินระดับท⊡องถิ⊡นหร⊡อช⊒มชนระดับท⊒อ	งถิ⊡น	
ผชียช£kMหูหรอทีปรกษาการ กษตร		
องค⊡กรพัฒนา⊡ อกชน		
รัฐบาลระดับท⊡องถิ⊡น		
รัฐบาล⊟ ห⊡งช(เฒิ⊇⊃าง⊒ผมนิท⊇าการตัดสืน⊒ จ		

## การเกี่ยวข้องของผู้ใช้ที่ดินระดับท้องถิ่นหรือชุมชนระดับท้องถิ่นในช่วงต่าง ๆ ของแนวทาง



#### แผนผัง

The stages of the trading strategy



## การตัดสินใจในการเลือกใช้เทคโนโลยี SLM

#### การตัดสิน□ จถ□กท⊡า⊡ ดย

- ผ .......ช ..ที...ดิน...พียุฬม...ริ...มฒียววยตั)ว.....อง
- ผ 🗆 🗆 ช 🗆 ที่ 🗋 ดิน 🛛 ป 🗆 นผ 🗆 ตัดสินกา รสหลักสน 🗆 นจากผ 💷 🗠 ชี 😫 🕪 ชาญ
- ผ 🛛 ลงม 🗋 อปฏิบัติที 🗇 กี 💷 วข 🗋 องทั่งหมด 🗋 นฐานะที่ 🗇 ป นส 🖓 นตรวมของ 🛄 นสิทภพี 🦳 นพบจากงานวิจัย
- การตัดสิน □)จ

การตัดสิน□ จถ□กตัดสินอย□□บนพ□□นฐานของ

\_\_\_ การประ⊡มินความ\$DM ที⊡ ด⊡ท⊡าการบันท⊡ก⊡ ว⊡((กปรนอช⊡ขงซีม⊟ล⊟ '

🔽 ผถออ ซีอยวชี้ Myอ ปอนผออตัดสินอ*ที่จิพิสั*ทตามอี่หอคอาปรอกษากับผอออ ซ<mark>อ</mark>ที่อดินสบการณออ ละความคิดอ หอนส (เอินตัวอ ดอลงบัน)ทอกอ วอ ผ □ □ □ ชี □ ยวSt1May □ พียงผ □ □ □ ดียว

นักการ⊟ ม ⊟องหร⊟อผ⊟⊒น⊟า

้การสนับสน⊡นด⊟าน⊟ ทศนิตสร⊟างขีดความสามารณี ละการจัดการด⊟านความร⊟⊒

## กิจกรรมหรือการบริการต่อจากนี้เป็นส่วนหนึ่งของแนวทาง

- การสร⊡างขีดความสามารส การอบรม 1
- การบริการ ห ิด ิา ินะน ิา
- การ⊡สริมความ⊡ ข⊡ง⊡ กร⊡ง⊡ ห⊡(กับสมพัฒบันาองค⊡ก)ร
- การติดตามตรวจสอบ⊡ ละประ⊡มินผล่ 1 การวิจัย 1

#### การสร้างสมรรถภาพหรือการอบรม

## การจัดอบรมถูกจัดขึ้นสำหรับผู้มีส่วน รูปแบบของการอบรม ได้ส่วนเสียต่อไปนี้

🔽 ผ 🗆 🗆 ช 🛙 ที 🗆 ดิน ี่ จ ⊡าหน ⊡าที่ ⊡ภาค*สน*ที่เมิปร⊡กษา

#### 🗆 กษตรกรกับ 🗆 กษตรกร ช ิพิิ⊇ินที่ ิท⊇าการสาธิต จัดการประช⊡มส⊡สาธารณชน 1

🖊 ก าลังด 🗉 นินการ

จัดคอร⊟ส

#### หัวข้อที่อบรม

Support partners deliver training, provide advisory support and foster contacts.

#### การสร้างความแข็งแกร่งให้กับองค์กร

องค์กรถูกทำให้แข็งแกร่งขึ้นหรือจัด	ตามระดับต่อไปนี้		
ตั้งขึ้น	🗸 ท 🗠 องถิ 🗠 น		
	ภ⊡มิภาค		
่ ช่∐ล_กน_อย	ประ ทศ		
🗆 ซไวนกลาง			
🗸 🗆 ซอยิ 🗆 างมาก			
ประเภทของการให้ความช่วยเหลือสนั	บสนุน		
🔽 ด 🗆 านการ 🛛 งิน			
การสร⊡างขีดความสามารส การอบ	รม		
อ⊡ปกรณ⊡			

#### อธิบายถึงสถาบัน บทบาทและความรับผิดชอบ สมาชิก เป็นต้น

#### รายละเอียดเพิ่มเติม

Improve the income of family farms by setting up an organized trade mechanism that factors in market price fluctuations. Structuring trade in this way puts producers in a stronger position in their value chains.

#### การติดตามตรวจสอบและประเมินผล

socio-cultural aspects were ad hoc monitored by project staff, land users through observations economic / production aspects were regular monitored by project staff through measurements management of Approach aspects were ad hoc monitored by project staff through observations There were no changes in the Approach as a result of monitoring and evaluation There were no changes in the Technology as a result of monitoring and evaluation

#### การวิจัย

การวิจัยกระท 🗅 กับหัวข 🗆 อต 🗋 อ ปนี สังคมวิทยา 🕐 ศรษฐศาสตร โหร อการตลาด

นิ⊡ วศวิิทยา □ทค⊡ น⊡ ลยี

#### การสนับสน⊡นด⊡านการ⊡ งิน⊡ ละวัสด⊡อ⊡ปกรณ⊡

#### งบประมาณประจำปีสำหรับองค์ประกอบ SLM เป็นจำนวนดอลลาร์สหรัฐ

< 2,000
2,000-10,000
10,000-100,000
10,000-100,000
> 1,000,000
Precise annual budget: n.a.

Approach costs were met by the following donors: international non-government: 100.0%

## การบริการหรือแรงจูงใจต่อจากนี้ได้ถูกจัดให้สำหรับผู้ใช้ที่ดิน

- การสนับสน\_นด\_านการ//งัมสด\_อ\_ปกรณ\_\_\_\_ท\_\_\_ก\_ผ\_\_\_\_\_ช\_ที่\_ดิน \_\_งินสนับสน\_นส\_าหรับปัจจัยการผลิต
- 🛛 ครดิต
- 🗌 รงจ 🗤 จหร อ คร 🗆 องม ออ 🗆 น

ผลกระทบ⊡ ละสร⊡ปค⊡าบอกกล⊡าว

#### ผลกระทบของแนวทาง

ช ิวย ท ผิ อา ช ที ดินนา SbM ที่ตาม ซม สียบาร งรักษาสภ The approach offers producers greater opportunities to access providers).	
ท⊡า ⊨ ห⊡กล⊡มด ⊇ยย อกาสมือ ⊐านาจทางสังคม ⊇ละ ⊇ศรษฐกิจหร When prices become more lucrative, producers are less inclined minimal.	
Did other land users / projects adopt the Approach? Implementation locations: Ségou and Sikasso. 12,750 beneficiar organisations.	ries are applying this approach in 14 apex
แรงจูงใจหลักของผู้ใช้ที่ดินเพื่อที่จะนำ SLM ไปปฏิบัติใช้ ✓ การผลิตที⊡ พิ⊡มข⊡น	<b>ความยั่งยืนของกิจกรรมของแนวทาง</b> ผ⊡⊡ ช⊡ปที่∟ดินสามารถท⊡า <b>พี่⊡ลิ</b> เซตปฏิชัติ⊟ ช⊡□ ดย⊟ นวทางนี⊒ยั⊡งย⊡น

· ·		
1	🔽 ก 🗆 – (ตวามสามารถ) อัตราส 🗅 วนค 💷 🛛 ช 🗠 ๆ ยต 🗆 อผลประ 🛛 ยชน 🕅 💷 พิ(💷 พิญ 💷 นม 💷 มีกา	รสนับสน⊟นจากภา)ยินอก
	การ⊡ ส⊡อมของที่⊡ดินลดลง	
	ความ 🛛 สี 🛛 ยงของภัยพิบัติลดลง 👘 🖉 🖉	
	ภาระงานลดลง 🗾 ม 🗆 น	ী গ
	การจ⊡าย⊟ งินหร⊡อการช⊡วย⊟ หล⊡อ	
	กฎ 🗋 ละระ 🛙 ปีฆุ่ฒ 🗋 าปรั⊔หร ⊡อการบังคับ 🗆 ช 🗆	
	📃 🛛 กียรติภ 💷 มิ รงกดดันทางสังคมความ 🛛 ช 🗆 อม 🖓 น 🗆 นทางสังคม	
	การ ข 🛯 ร 🗆 วมสมทบ 🖢 นขบวนิกครงกา กล 🗆 มีคร 🗠 อข 🖓 ย	
	จิตส⊡าน⊡กด⊡านสิ⊟ง⊡ วดล⊡อม	
	ประ 🛙 พณี 🗆 ละความ โศ๊ฑลธรชม	
	ความร⊡⊡ ละทั <del>6ปฟ</del> ที่⊡ พิ⊡มพ⊡นข⊡น	
	การปรับปร⊟งด⊡านส⊟ทรียภาพ	
	การบรร⊟ ทาด ⊡านความขัด 🗆 ย 🗈ง	

## ีบทสร⊡ปหร⊟อบท⊟ รียนที⊟⊟ ด⊟รับ

## จุดแข็ง: มุมมองของผู้ใช้ที่ดิน

### จุดแข็ง: ทัศนคติของผู้รวบรวมหรือวิทยากรคนอื่นๆ

- Bank loans guaranteed as a result of retained stocks and management tools
- Guaranteed revenues for small-scale producers
- Improved post-harvest management
- As revenues grow, producers seek to maximise their cropping schedules in order to earn more money. The approach offers producers greater opportunities to access enhanced seeds and inputs (credibility among service providers). When prices become more lucrative, producers are less inclined to sell off their harvest; the risk of slumps in prices is minimal. Incomes are stabilised, which improves living conditions and social cohesion. Communities are better able to pay taxes and more receptive to formalised contracts.
- Price stabilisation (to prevent produce from being sold-off) and improved producer incomes (How to sustain/ enhance this strength: A thorough market analysis must be conducted to enable market price fluctuations to be accurately predicted and the best times for sale to be pinpointed. Client relationships must be professional and contractual. Informal commitments often fall through. The FaAO must have committed and business-minded

จุดด้อย/ข้อเสีย/ความเสี่ยง: มุมมองของผู้ใช้ที่ดินแก้ไขปัญหาได้อย่างไร จุดด้อย/ข้อเสีย/ความเสี่ยง: ทัศนคติของผู้รวบรวมหรือวิทยากรคนอื่นๆ แก้ไขปัญหาได้อย่างไร leaders. It is wise to stay vigilant when it comes to the governance of these organisations, as they can fall prey to corrupt practices and the embezzlement of collective funds.)

การอ⊡างอิง			
ผู้รวบรวม Dieter Nill	Editors	<b>ผู้ตรวจสอบ</b> Laura Ebneter	
<b>วันที่จัดทำเอกสาร</b> : 24 กันยายน 2014	1 กา	<b>รอัพเดทล่าสุด</b> : 21 มิถ⊡นายน2017	
<b>วิทยากร</b> Dieter Nill (dieter.nill@giz.de) - ผเ Maïga Rosaline Dacko (rosaline.da Lassana Keita (lassana.keita@hel Idrissa Guindo (idrissa.guindo@he	acko@helvetas.org) - ผ 🗆 🗆 ซี 💷 วริปฬม vetas.org) - ผ 💷 ซี 💷 วริปฬม		
<mark>คำอธิบายฉบับเต็มในฐานข้อมูล W</mark> https://qcat.wocat.net/th/wocat/a	OCAT approaches/view/approaches_2510/		
<b>ข้อมูล SLM ที่ถูกอ้างอิง</b> n.a.			
การจัดทำเอกสารถูกทำโดย			
องค_กร • Deutsche Gesellschaft für Inte • HELVETAS (Swiss Intercoopera – ครงการ • n.a.	ernationale Zusammenarbeit (GlZ) GmbH (G ation)	IZ) - ⊡ ยอรมนี	
<b>การอังอิงหลัก</b> • Manual of Good Practices in S www.giz.de/starweb/giz/pub/		es from Mali. Published by GIZ in 2014.: http://star-	

- HELVETAS Swiss Intercooperation: annual report 2010-2011 for the San Hub (Pôle de San) :
- HELVETAS Swiss Intercooperation (2013): JIGIYA programme evaluation report:

This work is licensed under Creative Commons Attribution-NonCommercial-ShareaAlike 4.0 International

© ( ) ( ) ( )